

EUROWIN

GESTIÓN INTEGRADA

La solución específica para corredurías de seguros. Empresas que trabajen con distintas compañías de seguros y que pueden ofrecer sus productos, a través de subagentes externos, a los cuales liquidará parte de la comisión que la correduría cobrará de la compañía. EUROWIN Seguros, le permitirá controlar las pólizas de seguros que vaya contratando, las que se renuevan por cartera, los siniestros ocurridos y el seguimiento de cobro de los recibos.

EUROWIN SEGUROS, un software sectorial que incorpora EUROWIN ESTÁNDAR, una completa Gestión Integrada que aporta altas prestaciones y la última tecnología al programa.

■ EUROWIN ESTÁNDAR

- Contabilidad.
- Compras.
- Ventas.
- Presupuestos.
- Stocks.
- Amortizaciones.
- Conectividad a Internet, multidivisa, entorno Windows y estadísticas.

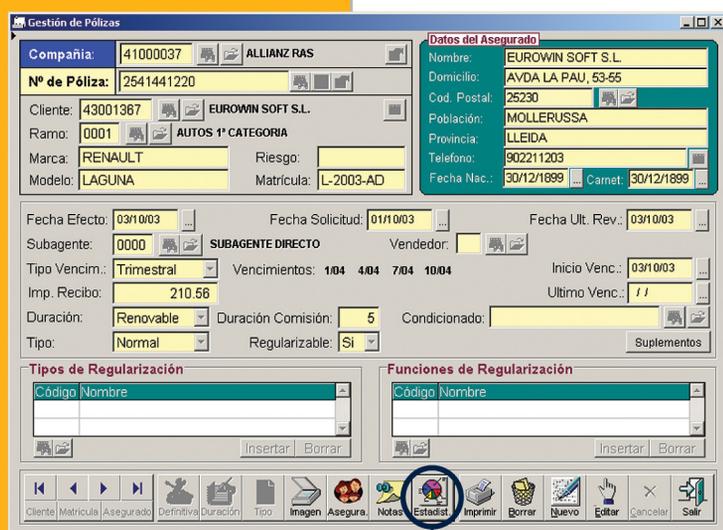
■ SEGUROS



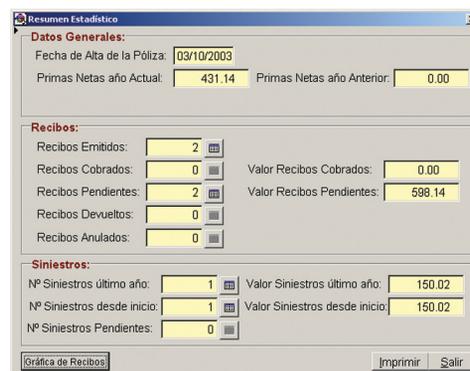
- Subagentes.
- Pólizas.
- Recibos cartera.
- Siniestros.
- Liquidaciones compañía.
- Liquidaciones subagentes.
- Remesas y gestión de cobro de recibos.

PÓLIZAS

Para cada compañía, el usuario podrá definir las pólizas que tenga contratadas: con los datos del ramo, asegurado/s, matrícula, modelo y marca (en caso de tratarse de seguro de vehículos). Además de fecha de solicitud, fecha de efecto del seguro, tipo de vencimiento (periodicidad de los recibos), tipo de póliza (normal, capital flotante o transporte), subagente que gestiona esta póliza y el vendedor de su correduría. También dispone de un botón que permitirá escanear los condicionados particulares para que queden archivados junto a la póliza.



Acceso a una completa estadística de recibos y siniestros de la póliza, con comparativa del año anterior y navegación al detalle de cada uno de los datos.



RECIBOS

En este apartado, el usuario podrá dar entrada a los recibos correspondientes a las pólizas de su cartera, donde se indicará el tipo de recibo, (Producción, Cartera, Suplemento, Único, Traspaso de compañía) y el resto de datos que componen un recibo de un seguro. Otra información a destacar es el cálculo automático de la comisión, según los baremos introducidos en el mantenimiento de comisiones y la revalorización de la misma, desde el último recibo.

Desde esta pantalla, se puede acceder a la consulta de los datos referentes a cobro y liquidaciones del recibo con el botón "Consulta" y a una gestión donde podrá entrar los distintos contactos que ha tenido con su cliente, para reclamar o avisar sobre este recibo, mediante el botón "Reclamaciones". En esta pantalla se puede ver de forma rápida el estado contable del recibo.

SINIESTROS

Parte para introducir los diferentes siniestros acaecidos a una póliza (Facturas de médicos en pólizas de salud, accidentes de circulación en seguros de vehículos, etc...) En el momento de entrada de un siniestro, el programa le informará, de los recibos que tiene pendientes de esta póliza, así como la fecha del último cobro.

Cada vez que haga algún movimiento con este siniestro (Cobro, Pago, Edición para modificación), el programa le guardará la fecha del movimiento, presentándosela en los campos "Antepenúltima", "Penúltima" y "Última", controlando así, las revisiones que hace del siniestro.

Desde la misma pantalla podrá emitir cartas destinadas a la compañía, al contrario o al asegurado, para adjuntar o solicitar la documentación necesaria para el correcto transcurso del siniestro.

Mediante la pantalla de Asentar Siniestros, el usuario irá realizando los diferentes cobros o pagos, relacionados con un siniestro determinado y que posteriormente, se reflejarán en la pantalla del siniestro correspondiente, realizando también el asiento contable correspondiente.

INFORMES Y ESTADÍSTICAS

Mediante el listado estadístico, EUROWIN SEGUROS le ofrece la posibilidad de analizar nuestra cartera de seguros por compañía, por ramo, tanto de forma agrupada como detallada. La información que ofrece para cada compañía o ramo, es: el total de la producción del periodo, el total de la cartera, y los pases de cartera entre compañías que haya realizado. Comparando siempre, esta información con la del ejercicio anterior, ofreciéndole una visión evolutiva del negocio.